

SMEG – SME Guarantee Facility

System poręczeń dla MŚP



Zasady aplikowania o wsparcie

Magdalena Małachowska
Krajowy Punkt Kontaktowy CIP
„Instrumenty finansowe dla MŚP”
przy Związku Banków Polskich

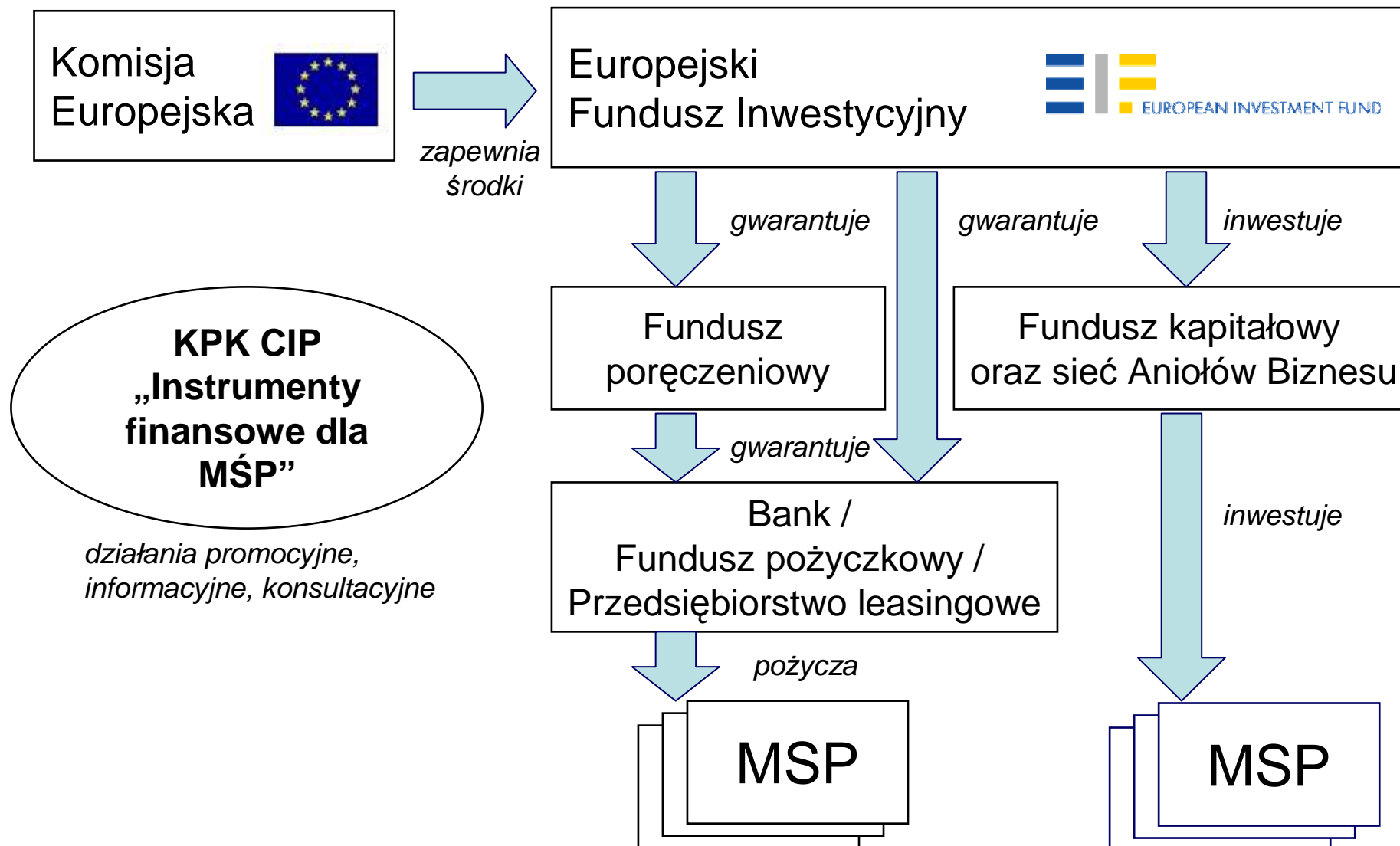


Program ramowy na rzecz konkurencyjności i innowacji 2007-2013 Instrumenty finansowe dla MŚP

Główny cel „Instrumentów finansowych dla MŚP”:

ułatwienie małym i średnim przedsiębiorstwom (MŚP) dostępu do finansowania zewnętrznego w każdej fazie ich rozwoju: na etapie zakładania, w fazie startu, w fazie ekspansji oraz na etapie transferu przedsiębiorstwa.

Program ramowy na rzecz konkurencyjności i innowacji 2007-2013 Instrumenty finansowe dla MŚP





Program ramowy na rzecz konkurencyjności i innowacji 2007-2013 SMEG – System poręczeń dla MŚP

SMEG – SME Guarantee Facility System poręczeń dla MŚP

Cel:

- Gwarancje portfelowe na rzecz Funduszy Pożyczkowych
- Regwarancje portfelowe na rzecz Funduszy Poręczeniowych

Instytucja wdrażająca:

Europejski Fundusz Inwestycyjny (EFI)

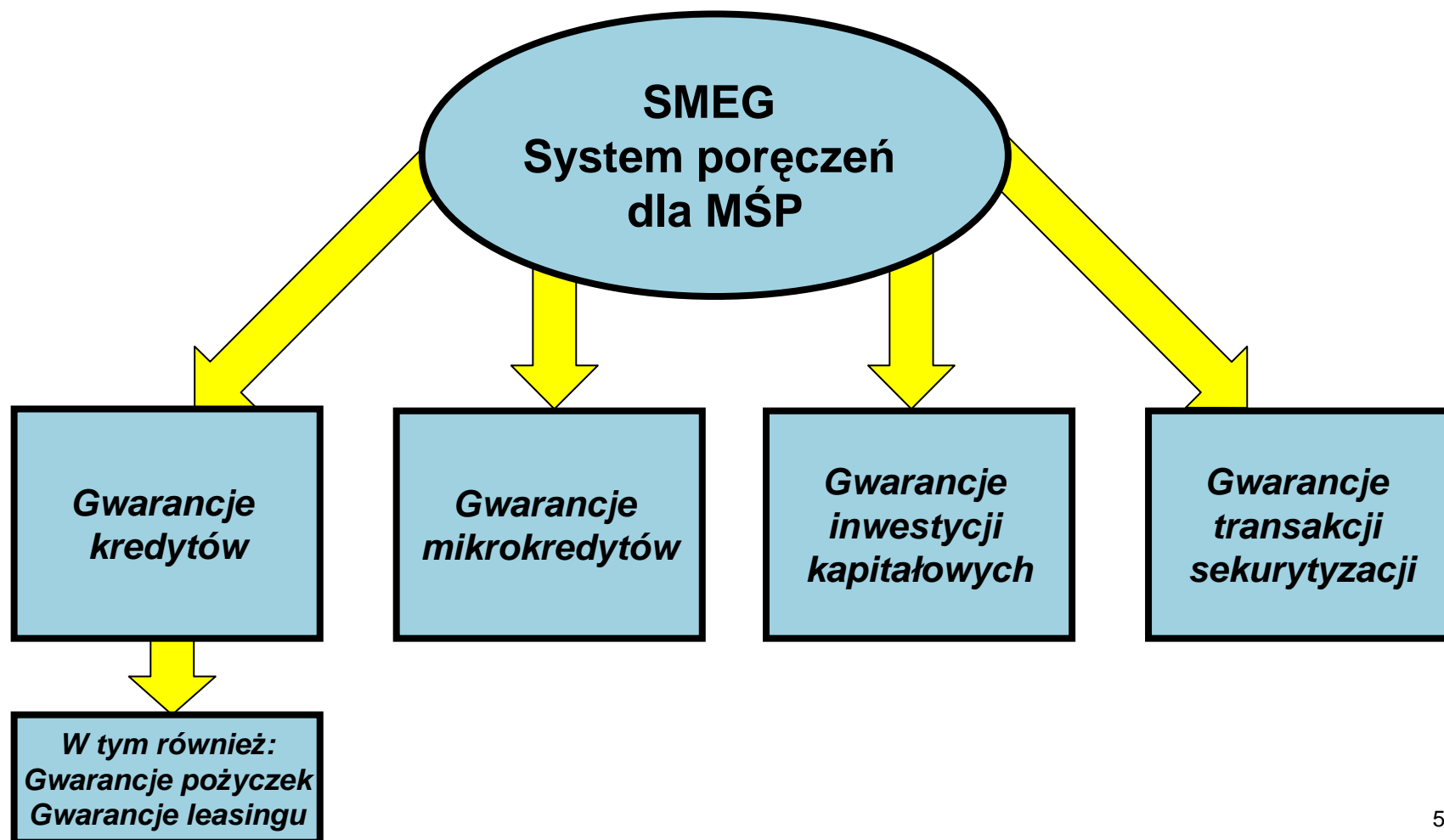
Nabór wniosków:

- Otwarty (oficjalne uruchomienie instrumentu – 26.09.2007)
- Tryb ciągły (nie ma rund aplikacyjnych)

Prognozowana dźwignia finansowa:

1:50

Program ramowy na rzecz konkurencyjności i innowacji 2007-2013 SMEG – System poręczeń dla MŚP





Program ramowy na rzecz konkurencyjności i innowacji 2007-2013 SMEG – System poręczeń dla MŚP

SMEG dla Funduszy Pożyczkowych

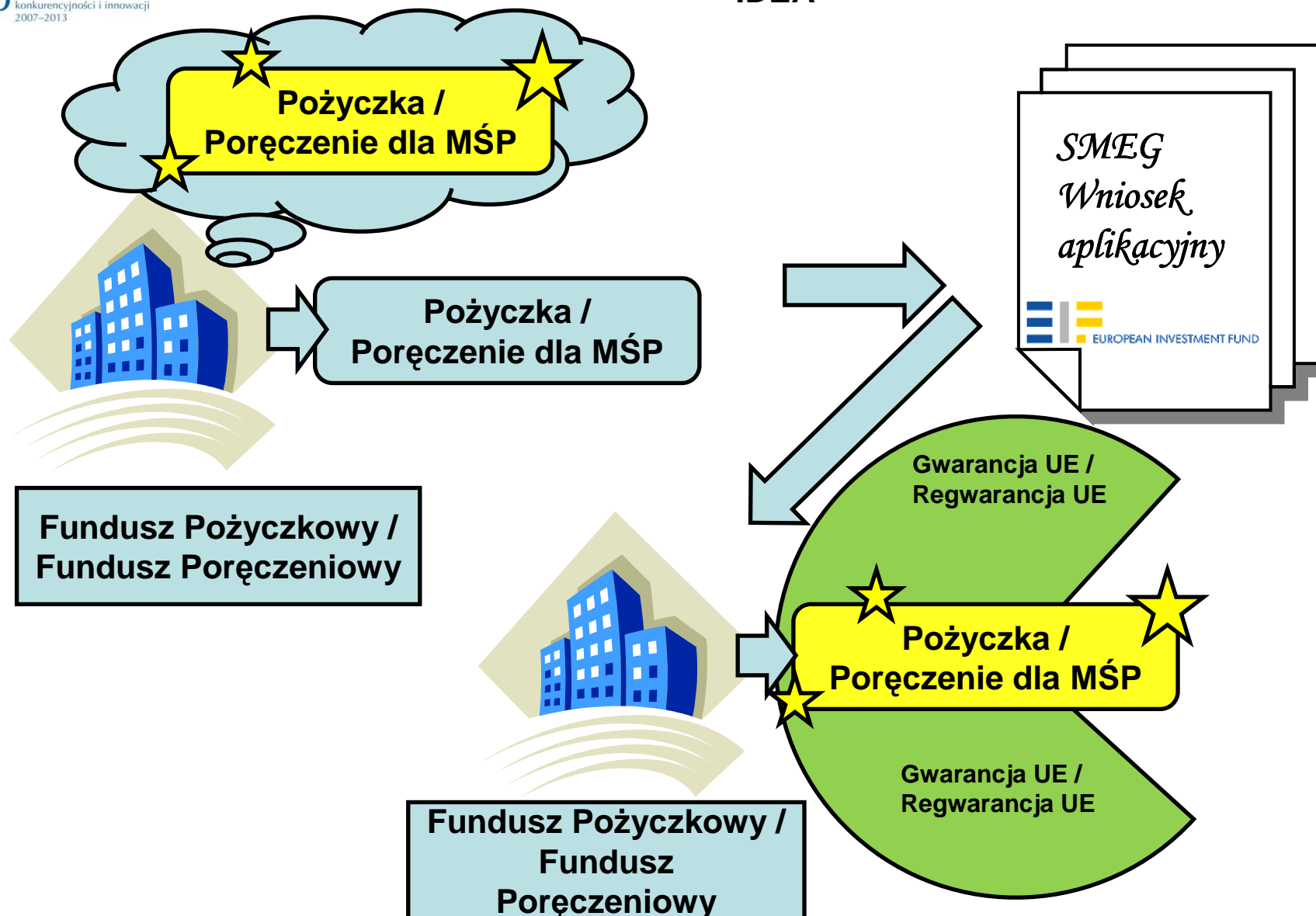
- Gwarancje portfeli kredytów/pożyczek udzielonych MŚP
(bez opłat gwarancyjnych, w ramach opcji „Gwarancje kredytów”)
- Gwarancje portfeli mikrokredytów/mikropożyczek udzielonych mikroprzedsiębiorcom
(bez opłat gwarancyjnych, wsparcie techniczne 50 000 EUR, w ramach opcji „Gwarancje mikrokredytów”)

SMEG dla Funduszy Poręczeńowych

- Regwarancje portfeli poręczeń kredytów/pożyczek udzielonych MŚP
(bez opłat gwarancyjnych, w ramach opcji „Gwarancje kredytów”)
- Regwarancje portfeli poręczeń mikrokredytów/mikropożyczek udzielonych mikroprzedsiębiorcom
(bez opłat gwarancyjnych, wsparcie techniczne 50 000 EUR, w ramach opcji „Gwarancje mikrokredytów”)

Program ramowy na rzecz konkurencyjności i innowacji 2007-2013 SMEG – System poręczeń dla MŚP

IDEA





SMEG – System poręczeń dla MŚP

Zasady aplikowania o wsparcie


PROCEDURA SKŁADANIA I OCENY WNIOSKÓW





SMEG – System poręczeń dla MŚP

Procedura składania i oceny wniosków (1)

Kwestionariusz informacji wstępnych

- zawiera podstawowe informacje o instytucji 
- forma elektroniczna
- składany do EFI tylko poprzez e-mail – adres cip.guarantees@eif.org

Wniosek o pełnienie funkcji pośrednika

- dwa egzemplarze 
- w języku angielskim
- składany do EFI 

SMEG – System poręczeń dla MŚP

Procedura składania i oceny wniosków (2)

Zgłoszenie do EFI chęci udziału w programie – zainteresowana instytucja finansowa przesyła **Kwestionariusz informacji wstępnych**

Złożenie przez instytucję finansową **Wniosku o pełnienie funkcji pośrednika**

Wstępna selekcja wniosków przez EFI (chronologicznie, zgodnie z najlepszymi praktykami biznesowymi i przy wyeliminowaniu wszelkiego konfliktu interesów)

Wstępna akceptacja wniosku przez EFI i wizyty **Due Diligence** instytucji finansowej (obejmują zagadnienia finansowe, operacyjne, umiejętności i możliwości instytucji do szerokiego informowania MŚP o wsparciu UE, itp.)

EFI rekomenduje **Komisji Europejskiej** przyjęcie wniosku

Ostateczna **decyzja Komisji Europejskiej**

Zawarcie umowy pomiędzy **EFI i instytucją finansową**

SMEG – System poręczeń dla MŚP

Procedura składania i oceny wniosków (3)

Wniosek powinien w szczególności uwzględniać następujące zagadnienia:

- I. Oczekiwaną wartość dodaną *Systemu poręczeń dla MŚP*
- II. Przewidywane działania mające na celu wdrożenie i zarządzanie *Systemem poręczeń dla MŚP*, w szczególności dotyczące jego uruchomienia (termin, zmiany podstawowych dokumentów prawnych itp.)
- III. Szacowaną zdolność absorpcyjną
- IV. Przewidywane procedury gromadzenia i przetwarzania danych w celu spełnienia wymagań sprawozdawczych
- V. Przewidywane strategie marketingowe/promocyjne, które istnieją/mają być wdrożone w celu spełnienia wymagań unijnych w zakresie promocji i informacji



SMEG – System poręczeń dla MŚP

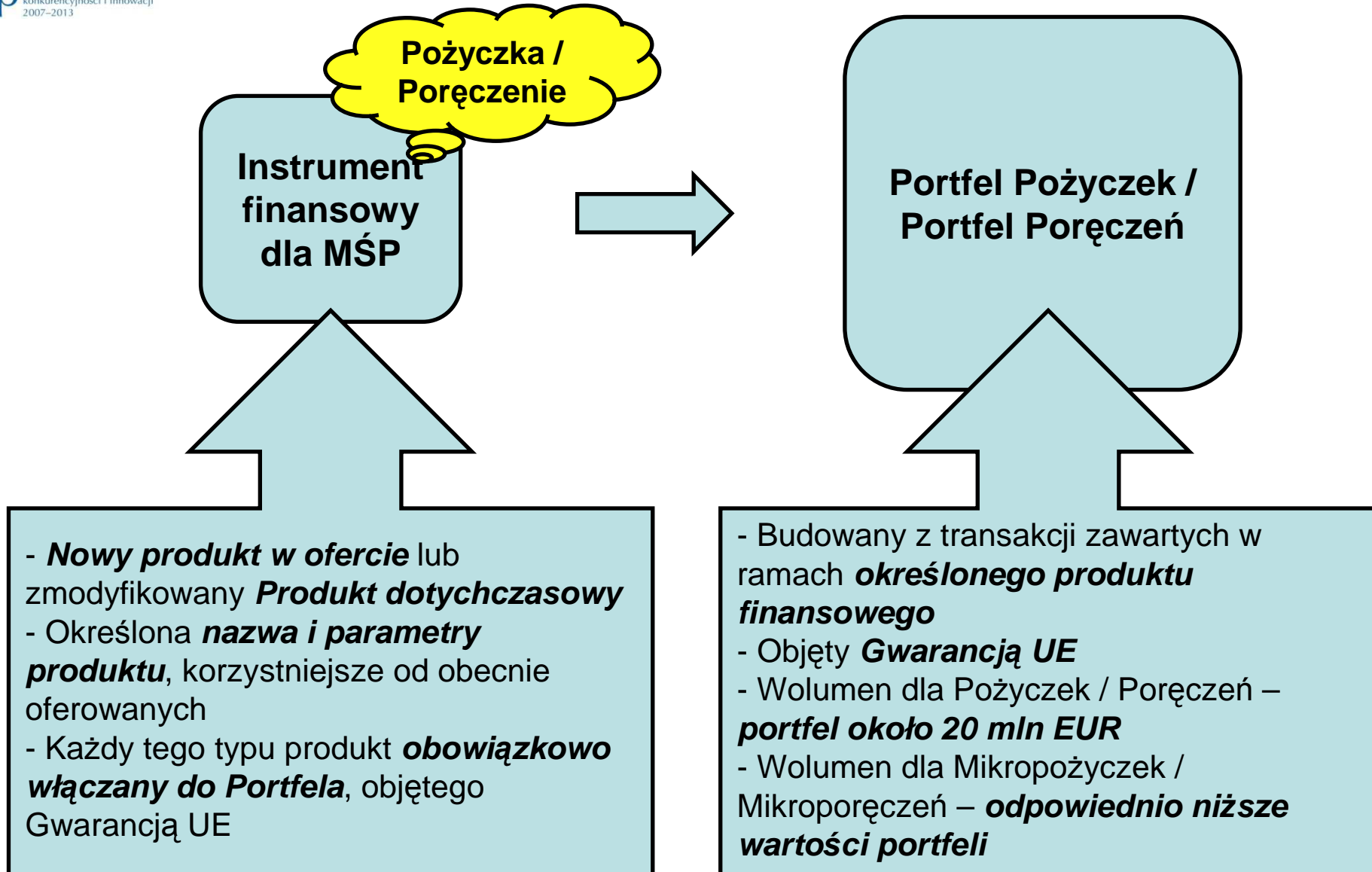
Zasady aplikowania o wsparcie

PODSTAWOWE ELEMENTY UMOWY I WSPÓŁPRACY



SMEG – System poręczeń dla MŚP

Podstawowe elementy umowy i współpracy (1)



SMEG – System poręczeń dla MŚP

Podstawowe elementy umowy i współpracy (2)

Rozszerzony dostęp MŚP do finansowania

W zamian za *Gwarancję UE*, pośrednik zobowiązuje się do zapewnienia szerszego i dogodniejszego dostępu do finansowania dla MŚP poprzez np.:

- mniej wymagające kryteria akceptacji (np.: w odniesieniu do podmiotów o krótkiej historii działalności lub rozpoczynających działalność, inwestycji w wartości niematerialne i prawne itp.)
- wydłużone terminy spłaty
- akceptację wyższego ryzyka (np.: bardziej ograniczone wymagania dotyczące zabezpieczeń, wyższy udział strat pokrywanych przez pośrednika)

Współczynnik gwarancji

Pomiędzy EFI a pośrednikiem zostaje zawarta **umowa o podziale ryzyka**.

Współczynnik gwarancji określa jaka część każdego instrumentu finansowego, wchodzącego w skład *Portfela*, będzie objęta *Gwarancją UE*; definiowany jest w procentach.

SMEG – System poręczeń dla MŚP

Podstawowe elementy umowy i współpracy (3)

Współczynniki k pułapu gwarancji

Określa jaka część z gwarantowanej wartości *Portfela*, będzie mogła zostać wypłacona przez EFI z tytułu strat poniesionych przez instytucję finansową; definiowany jest w procentach.

Współczynnik pułapu gwarancji jest określany indywidualnie dla każdego *Portfela*, przy uwzględnieniu:

1. Oczekiwanego współczynnika strat z portfela,
2. Oczekiwanego współczynnika niedotrzymania warunków,
3. Oczekiwanego współczynnika ściąganości portfela (określony i opisany we wniosku w oparciu o dane historyczne i/lub szacunkowe dotyczące przyszłości),
4. Premii za ryzyko naliczanej przez daną instytucję finansową,
5. Wymagań dotyczących szerszego dostępu do finansowania.

SMEG – System poręczeń dla MŚP

Podstawowe elementy umowy i współpracy (4)

Pułap gwarancji

Zgodnie z zawartą umową, EFI zobowiązany jest do pokrycia strat powstałych w danym *Portfelu* do ograniczonej, ustalonej wcześniej kwoty tzw. *Pułapu gwarancji*.

Gdy łączna kwota dokonanych przez EFI na rzecz pośrednika płatności netto osiągnie określony *Pułap gwarancji*, zobowiązanie EFI przestaje obowiązywać. Dalsze płatności przekraczające *Pułap gwarancji* nie są już wykonywane.

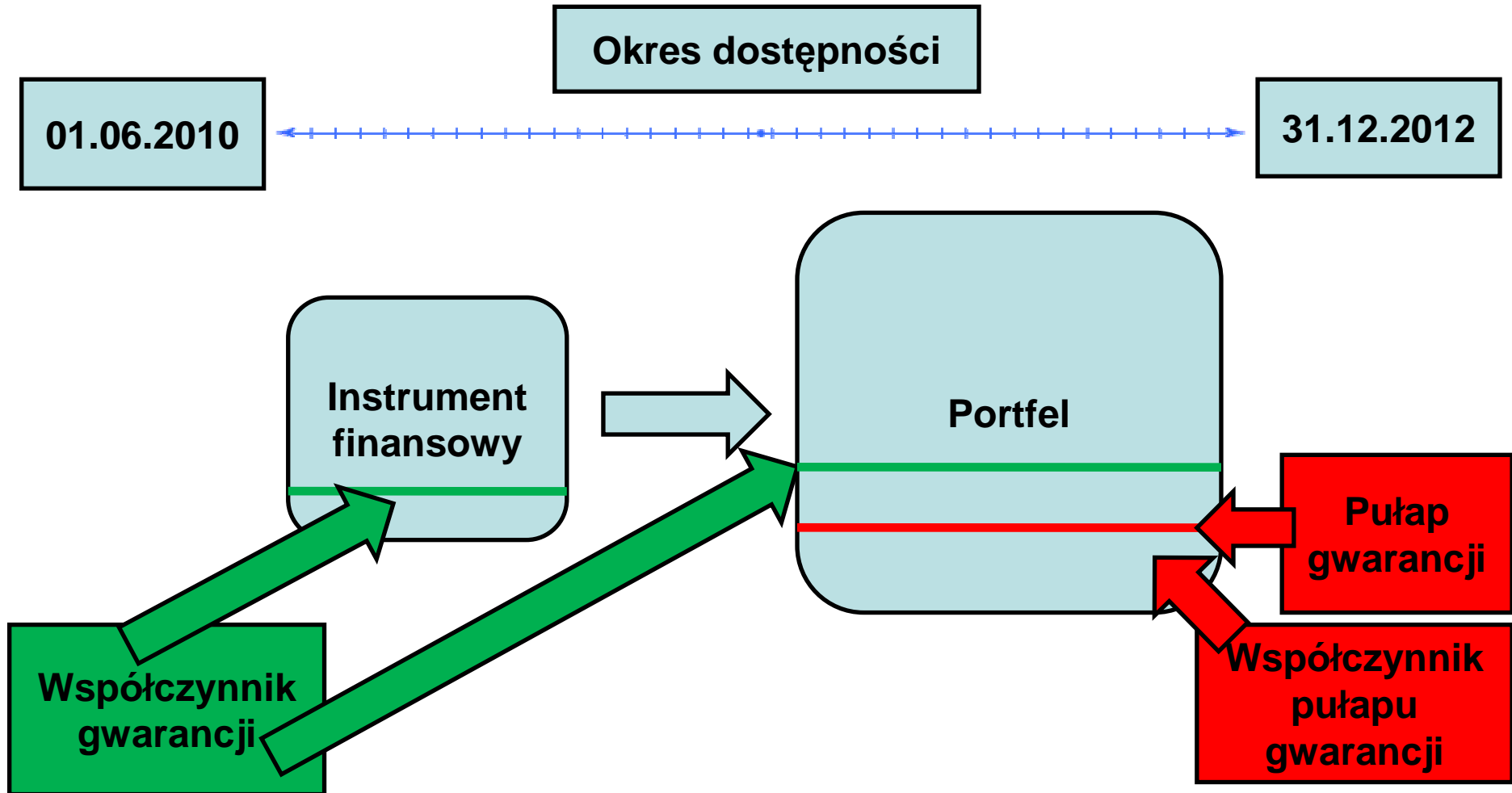
Okres dostępności

Zdefiniowany w umowie okres, w czasie którego kwalifikujący się instrument finansowy może zostać włączony do *Portfela* (czyli objęty gwarancją).

Włączenie instrumentu do *Portfela* jest skuteczne od momentu otrzymania przez EFI *Zawiadomienia o włączeniu*, przekazanego przez pośrednika w formie określonej w umowie.

SMEG – System poręczeń dla MŚP

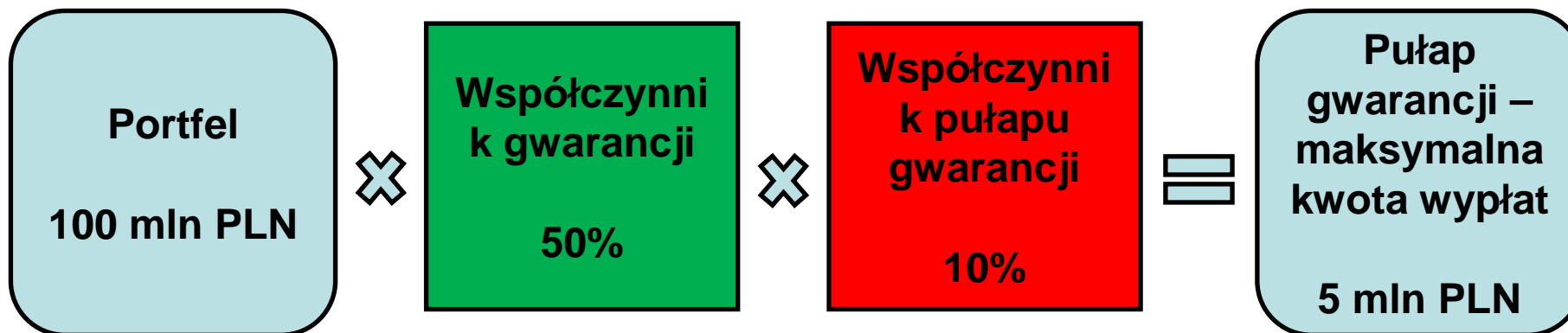
Podstawowe elementy umowy i współpracy (5)



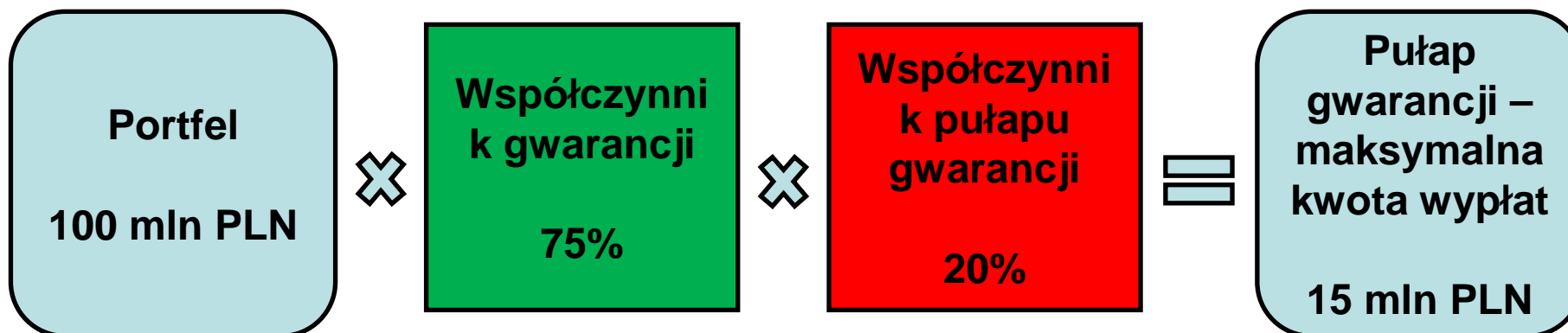
SMEG – System poręczeń dla MŚP

Podstawowe elementy umowy i współpracy (6)

Opcja Gwarancji kredytów (dla pożyczek i poręczeń):



Opcja Gwarancji mikrokredytów (dla mikropożyczek i mikroporęczeń):



SMEG – System poręczeń dla MŚP

Podstawowe elementy umowy i współpracy (7)

Do każdej umowy dotyczącej instrumentu finansowego objętego *Systemem poręczeń dla MŚP* muszą zostać włączone **obowiązkowo następujące klauzule:**

I TYP

Klauzula zapewniająca przedstawicielom Komisji Europejskiej i Europejskiego Trybunału Obrachunkowego dostęp do odpowiednich informacji w celu weryfikacji prawidłowego wykorzystania środków wspólnotowych.

II TYP

Zapis wskazujący, że dany instrument finansowy objęty jest *Systemem poręczeń dla MŚP*.

SMEG – System poręczeń dla MŚP

Podstawowe elementy umowy i współpracy (8)

Promocja

- Materiały i kampanie promocyjne oraz strony internetowe dotyczące instrumentów finansowych pośrednika objętych *Systemem poręczeń dla MŚP* muszą zawierać logo UE oraz informację o objęciu *Systemem*
- Możliwa jest częściowa refundacja kosztów projektu, wdrożenia i utrzymania stron internetowych oraz materiałów i kampanii promocyjnych
- Do 80% wydatków netto na akcję promocyjną, max 30 000 EUR dla jednego pośrednika

Raportowanie

- Sprawozdania kwartalne (do momentu wygaśnięcia lub rozwiązania umowy)
- Zakres danych określony zostanie na etapie podpisywania umowy



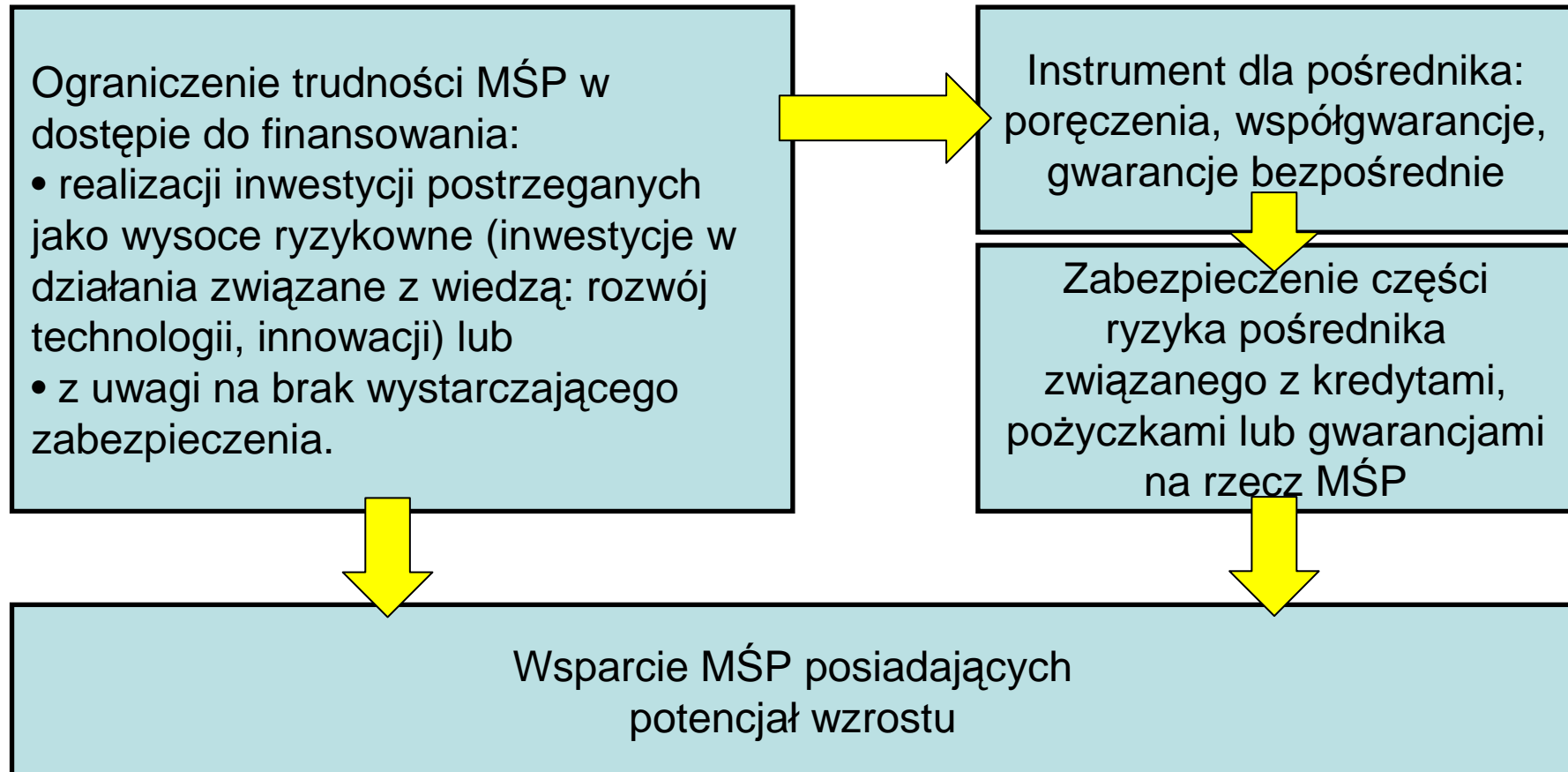
SMEG – System poręczeń dla MŚP

Zasady aplikowania o wsparcie

**GWARANCJE
KREDYTÓW
(pożyczek, poręczeń)**



Gwarancje kredytów Cel instrumentu



Gwarancje kredytów Wybór pośredników

Pośrednicy

Systemy gwarancyjne, organizacje udzielające poręczeń, instytucje zapewniające mikrofinansowanie, instytucje leasingowe i inne instytucje finansowe zaangażowane w finansowanie MŚP.

Kryteria selekcji

1. Sytuacja finansowa, wydajność operacyjna pośrednika, umiejętność zarządzania ryzykiem i zdolność do przestrzegania warunków *Systemu poręczeń dla MŚP*.
2. Gwarantowanie przez pośrednika finansowania dłużnego dla MŚP. W przypadku funduszy poręczeniowych – finansowanie dłużne musi być zapewniane przez różnych kredytodawców.
3. Obszar prowadzenia działalności – region, kraj lub kilka krajów.
4. Chęć do zaakceptowania kryteriów rozszerzonego dostępu do finansowania.

Gwarancje kredytów

Kryteria kwalifikacji

<p>Beneficjenci końcowi</p>	<p>MŚP (firmy założone lub firmy, które dopiero mają być założone).</p>
<p>Portfel</p>	<p><i>Portfel</i> objęty <i>Gwarancją UE</i> może zawierać pożyczki, kredyty lub poręczenia udzielone MŚP. Kryteria kwalifikacji instrumentów zostaną określone przez EFI i pośrednika indywidualnie dla każdego <i>Portfela</i>.</p>
<p>Cel finansowania</p>	<p>Instrumenty wchodzące w skład <i>Portfela</i> powinny:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Wspierać długoterminowy rozwój działalności MŚP poprzez: finansowanie inwestycji w rzeczowy majątek trwały, wartości niematerialne i prawne lub • Zapewniać kapitał obrotowy lub • Finansować działalność innowacyjną – rozwój technologiczny, nabycie licencji
<p>Termin spłaty</p>	<p>Minimalny okres spłaty – 12 miesięcy Priorytetowy okres spłaty – powyżej 18 miesięcy</p>

Gwarancje kredytów Gwarancja UE

Charakter	<i>Gwarancja UE</i> udzielona pośrednikowi może mieć formę gwarancji, współgwarancji lub poręczenia.
Współczynnik gwarancji	<ul style="list-style-type: none"> • określany indywidualnie dla każdego <i>Portfela</i> • maksymalnie 50% zaangażowania pośrednika
Współczynnik pułapu gwarancji	<ul style="list-style-type: none"> • określany indywidualnie dla każdego <i>Portfela</i> • standardowo nie przekracza 10% zobowiązania gwarancyjnego w ramach danej <i>Gwarancji UE</i> • w uzasadnionych przypadkach, np.: dla przedsiębiorstw rozpoczynających działalność, współczynnik może wynieść do 20%
Okres obowiązywania	Maksymalnie 10 lat.
Opłaty	Brak opłaty gwarancyjnej. Ewentualna: Opłata za zaangażowanie – naliczana od kwoty niewykorzystanego zaangażowania.

Brak opłaty gwarancyjnej

Gwarancje kredytów Wniosek

Struktura wniosku **dla instytucji kredytowej**
w ramach Programu na rzecz konkurencyjności
i innowacji 2007 – 2013
dla *Gwarancji Kredytów*

Gwarancje kredytów

Wniosek (1)

1. Działalność pośrednika

1.1. Informacje ogólne: opis instytucji (data utworzenia, liczba pracowników, wspólnicy, itp.), status prawny, ramy regulacyjne i obowiązujące przepisy, rating (do wniosku należy załączyć raporty agencji ratingowych, jeśli takie są)

1.2. Zgodność w zakresie pomocy państwa: dokumentacja potwierdzająca kwalifikację (system publiczny / prywatny) produktu, który ma być objęty *Gwarancją UE* w odniesieniu do pomocy państwa (procedury informacyjne, intensywność pomocy, itp.)

1.3. Produkty kredytowe oferowane MŚP: cel, maksymalna kwota, termin spłaty, wskaźnik finansowania inwestycji (%), itp.

1.4. Obszar geograficzny działalności

1.5. Sieć oddziałów: liczba, rodzaj i wielkość oddziałów

2. Sytuacja finansowa

2.1. Raporty roczne za ostatnie 3 lata

2.2. Dla instytucji korzystających z budżetu / finansowania publicznego oraz instytucji posiadających przydzielony stały budżet, nawet jeśli nie są publiczne:

- Budżet dostępny na działalność kredytową ukierunkowaną na MŚP
- Czy budżet jest przydzielany szczegółowo na różne produkty?
- W jaki sposób i kiedy ustala się budżet?
- Czy istnieją ograniczenia budżetowe?

Gwarancje kredytów Wniosek (3)

3. Zasady działania

3.1. Polityka kredytowa: procedury wewnętrzne i wytyczne

3.1.1. Uruchamianie kredytów

3.1.2. Procedury oceny ryzyka (rating / scoring)

3.1.3. Procedury zatwierdzania kredytów

3.1.4. System podziału obowiązków

3.1.5. Wymagania dotyczące zabezpieczeń

3.1.6. Monitorowanie

3.1.7. Procedury windykacji (terminy, działania)

3.2. Zarządzanie ryzykiem: metody wykorzystywane dla celów prognozowania strat, tworzenia rezerw i zarządzania ryzykiem kredytowym na poziomie portfela

4. Wolumeny kredytów w ramach danego programu kredytowania MŚP i/lub porównywalnych programów dla podobnych grup docelowych (dane za ostatnie 5 lat; w podziale na produkty, cel, termin spłaty)

4.1. Roczna liczba i wolumen udzielonych kredytów

4.2. Łączna liczba i wolumen kredytów niespłaconych na koniec roku

Gwarancje kredytów Wniosek (4)

5. Pozycja rynkowa pod względem kredytowania MŚP
6. Stopy procentowe i wynagrodzenie
 - 6.1. Polityka cenowa w odniesieniu do kredytów dla MŚP (w podziale na produkty, cel, okres spłaty, wielkość MŚP, itp.)
 - 6.2. Informacja o wyliczeniu marży powiązanej z ryzykiem
7. Informacja o wynikach działalności w zakresie kredytowania MŚP dotyczącej produktu, który ma być objęty *Systemem* i/lub porównywalnych programów dla tej samej grupy docelowej (dane za ostatnie 5 lat; jeśli możliwe w podziale na produkty, cel, termin spłaty)
 - 7.1. Wskaźnik kredytów zagrożonych (kredyty w sytuacji nieregularnej / kwota kredytu pozostała do spłaty)
 - 7.2. Szczegółowa analiza poniesionych strat
 - 7.3. Średni czas od udzielenia kredytu do zaprzestania spłat przez kredytobiorcę i do ustalenia ostatecznej straty

Gwarancje kredytów Wniosek (5)

8. Proponowane działania zapewniające rozszerzenie dostępu do finansowania dla MŚP w ramach *Systemu poręczeń dla MŚP*

8.1. Proponowane produkty, które mają być objęte *Systemem*

- Czy to nowy produkt/program? W jaki sposób różni się od programów kredytów dla MŚP już oferowanych przez instytucję?

- Przewidywane wolumeny kredytów z *Gwarancją UE* przez okres 3 lat, podstawa szacunków

- Strategia wdrożenia: wewnętrzna (niezbędne procedury, systemy itp.) i zewnętrzna (współpraca z partnerami, marketing itp.), szacunkowy czas wdrożenia

8.2. Marketing i promocja wsparcia UE

- informacje o możliwościach informowania MŚP o wsparciu UE zapewnianym dla produktu, który ma być objęty *Systemem*

9. System informatyczny

9.1. Zdolność do przestrzegania wymagań sprawozdawczych związanych z systemem UE



SMEG – System poręczeń dla MŚP

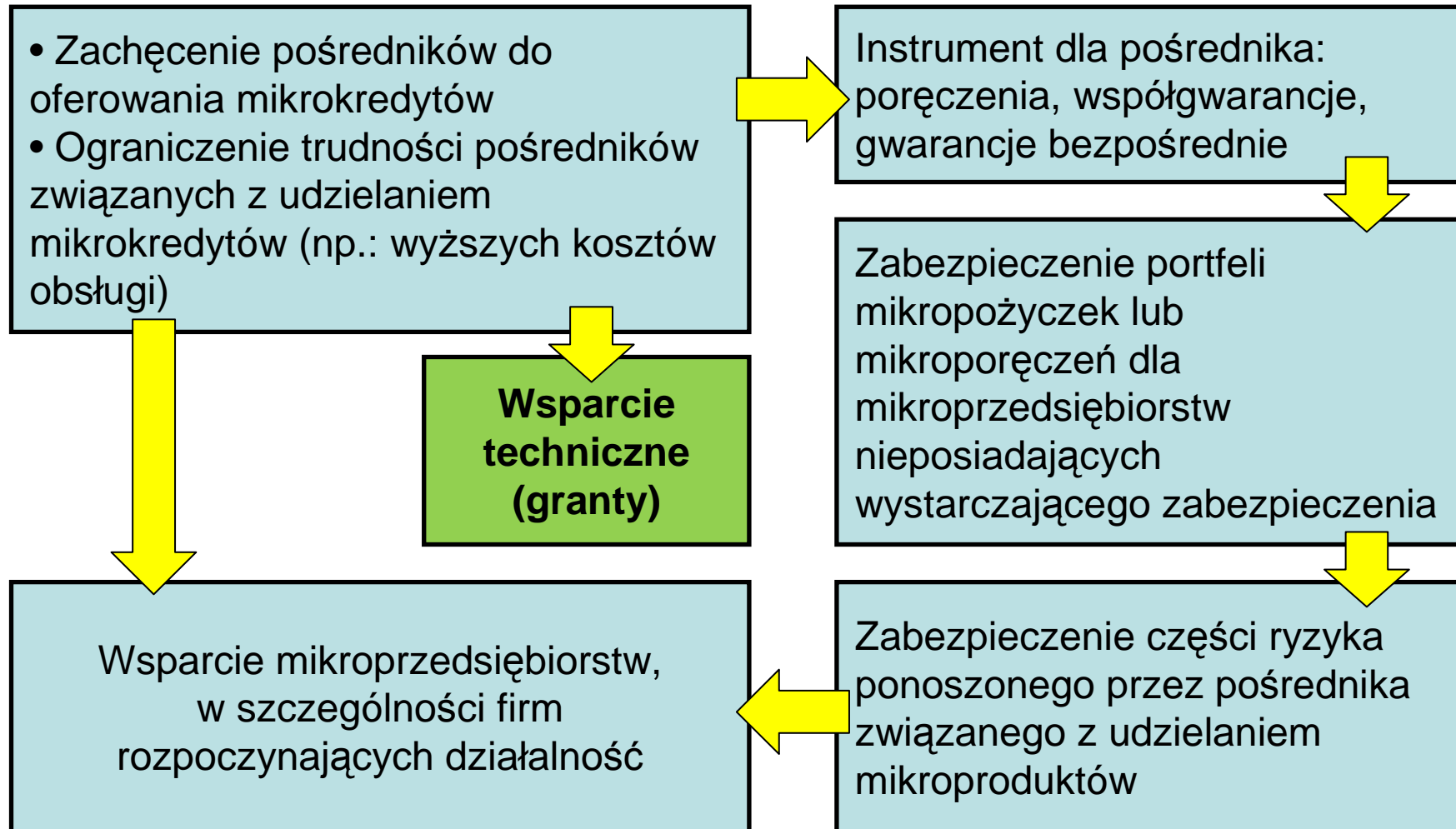
Zasady aplikowania o wsparcie

**GWARANCJE
MIKROKREDYTÓW
(mikropożyczek,
mikroporęczeń)**



Gwarancje mikrokredytów

Cel instrumentu



Gwarancje mikrokredytów Wybór pośredników

Pośrednicy

Publiczne lub prywatne systemy gwarancyjne, organizacje gwarancji wzajemnych, instytucje mikro-gwarancyjne, instytucje mikrofinansujące itp.

Kryteria selekcji

1. Sytuacja finansowa, wydajność operacyjna pośrednika, umiejętność zarządzania ryzykiem i zdolność do przestrzegania warunków *Systemu poręczeń dla MŚP*.
2. Gwarantowanie przez pośrednika finansowania dłużnego w formie mikropożyczek. W przypadku funduszy poręczeniowych – mikrofinansowanie musi być zapewniane przez różnych kredytodawców.
3. Zakres, w jakim pośrednik ma możliwość zapewnienia systemu wsparcia doradczego i/lub biznesowego dla firm.
4. Chęć do zaakceptowania kryteriów rozszerzonego dostępu do finansowania.

Gwarancje mikrokredytów

Kryteria kwalifikacji (1)

Beneficjenci końcowi	Mikroprzedsiębiorstwa, w szczególności firmy rozpoczynające działalność (firmy założone lub firmy, które dopiero mają być założone).
Portfel	<i>Portfel</i> objęty <i>Gwarancją UE</i> może zawierać mikropożyczki lub mikroporęczenia przeznaczone dla mikroprzedsiębiorstw. Kryteria kwalifikacji instrumentów zostaną określone przez EFI i pośrednika indywidualnie dla danego <i>Portfela</i> .
Cel finansowania	Instrumenty wchodzące w skład <i>Portfela</i> mogą obejmować: <ul style="list-style-type: none">• Finansowanie inwestycji, rzeczowego majątku trwałego i wartości niematerialnych i prawnych lub• Finansowanie kapitału obrotowego lub• Finansowanie działalności innowacyjnej, rozwoju technologicznego, nabycia licencji

Gwarancje mikrokredytów

Kryteria kwalifikacji (2)

Kwota mikrokredytu	Maksymalnie 25 000 €
Okres spłaty mikrokredytu	Minimalny okres spłaty – 6 miesięcy Priorytetowy okres spłaty – powyżej 12 miesięcy
Dodatkowy zysk dla pośrednika	Wsparcie techniczne

Gwarancje mikrokredytów Wsparcie techniczne

Cel wsparcia technicznego	Częściowa rekompensata wyższych kosztów administracyjnych związanych z udzielaniem i obsługą mikrokredytów.
Forma	Bezzwrotna dotacja (grant) dla pośrednika.
Warunek przyznania	Okres spłaty mikrokredytu – minimum 12 miesięcy.
Kwota wsparcia technicznego	<ul style="list-style-type: none">• 200 € za jeden mikrokredyt objęty <i>Gwarancją UE</i>• Wypłacana dla instytucji finansowej• Należna tylko raz w odniesieniu do danego beneficjenta końcowego (MŚP)
Łączna kwota wsparcia technicznego	Maksymalnie 50 000 € dla jednej instytucji.

50 000 €

Gwarancje mikrokredytów

Gwarancja UE

Charakter	<i>Gwarancja UE</i> udzielona pośrednikowi może mieć formę gwarancji, współgwarancji lub gwarancji wzajemnej.
Współczynnik gwarancji	<ul style="list-style-type: none"> • określany indywidualnie dla każdego <i>Portfela</i> • maksymalnie 75% zaangażowania pośrednika
Współczynnik pułapu gwarancji	<ul style="list-style-type: none"> • określany indywidualnie dla każdego <i>Portfela</i> • standardowo nie przekracza 20% zobowiązania gwarancyjnego w ramach danej <i>Gwarancji UE</i>
Okres obowiązywania	Maksymalnie 5 lat.
Opłaty	Brak opłaty gwarancyjnej. Brak innych opłat.

Brak opłat

Gwarancje mikrokredytów Wniosek

Struktura wniosku **dla instytucji kredytowej**
w ramach Programu na rzecz konkurencyjności
i innowacji 2007 – 2013 dla *Gwarancji Mikrokredytów*

Gwarancje mikrokredytów

Wniosek (1)

1. Działalność pośrednika

1.1. Informacje ogólne: opis instytucji (data utworzenia, liczba pracowników, wspólnicy, itp.), status prawny, ramy regulacyjne i obowiązujące przepisy, rating (do wniosku należy załączyć raporty agencji ratingowych, jeśli takie są)

1.2. Zgodność w zakresie pomocy państwa: dokumentacja potwierdzająca kwalifikację (system publiczny / prywatny) produktu, który ma być objęty Gwarancją UE w odniesieniu do pomocy państwa (procedury informacyjne, intensywność pomocy, itp.)

1.3. Produkty kredytowe oferowane mikroprzedsiębiorstwom: cel, maksymalna kwota, termin spłaty, wskaźnik finansowania inwestycji (%), itp

1.4. Obszar geograficzny działalności

1.5. Sieć oddziałów: liczba, rodzaj i wielkość oddziałów

1.6. Zapewnione usługi informacyjne (objaśnienie oferty, koszty klienta, itp.)

Gwarancje mikrokredytów

Wniosek (2)

2. Sytuacja finansowa

2.1. Raporty roczne za ostatnie 3 lata

2.2. Dla instytucji korzystających z budżetu / finansowania publicznego oraz instytucji posiadających przydzielony stały budżet, nawet jeśli nie są publiczne:

- Budżet dostępny na działalność kredytową ukierunkowaną na MŚP
- Czy budżet jest przydzielany szczegółowo na różne produkty?
- W jaki sposób i kiedy ustala się budżet?
- Czy istnieją ograniczenia budżetowe?

3. Zasady działania

3.1. Polityka kredytowa: procedury wewnętrzne i wytyczne

3.1.1. Kryteria kwalifikacji: sektory, kredytobiorcy (przedsiębiorstwa rozpoczynające działalność, bezrobotni, itp.)

3.1.2. Procentowy udział finansowanych kosztów inwestycji

Gwarancje mikrokredytów Wniosek (3)

- 3.1.3. Procedury oceny ryzyka (rating / scoring): wniosek kredytowy i informacje o finansowanym przedsięwzięciu wymagane od kredytobiorcy
- 3.1.4. Procedury zatwierdzania kredytów
- 3.1.5. System podziału obowiązków
- 3.1.6. Wymagania dotyczące zabezpieczeń
- 3.1.7. Monitorowanie
- 3.1.8. Procedury windykacji (terminy, działania, dokumenty)
- 3.2. Zarządzanie ryzykiem: metody wykorzystywane dla celów prognozowania strat, tworzenia rezerw i zarządzania ryzykiem kredytowym na poziomie portfela
- 4. Wolumeny kredytów w ramach danego programu mikrokredytów i/lub porównywalnych programów dla podobnych grup docelowych (dane za ostatnie 5 lat; w podziale na produkty, cel, termin spłaty)
 - 4.1. Roczna liczba i wolumen udzielonych kredytów
 - 4.2. Łączna liczba i wolumen kredytów niespłaconych na koniec roku

Gwarancje mikrokredytów Wniosek (4)

5. Pozycja rynkowa pod względem mikrokredytów
6. Stopy procentowe i wynagrodzenie
 - 6.1. Polityka cenowa w odniesieniu do mikrokredytów (w podziale na produkty, cel, okres spłaty, itp.)
 - 6.2. Informacja o wyliczeniu marży powiązanej z ryzykiem
7. Informacja o wynikach działalności w zakresie mikrokredytów dotyczącej produktu, który ma być objęty *Systemem* i/lub porównywalnych programów dla tej samej grupy docelowej (dane za ostatnie 5 lat; jeśli możliwe w podziale na produkty, cel, termin spłaty)
 - 7.1. Wskaźnik kredytów zagrożonych (kredyty w sytuacji nieregularnej / kwota kredytu pozostała do spłaty)
 - 7.2. Szczegółowa analiza poniesionych strat
 - 7.3. Średni czas od udzielenia kredytu do zaprzestania spłat przez kredytobiorcę i do ustalenia ostatecznej straty

Gwarancje mikrokredytów Wniosek (5)

8. Proponowane działania zapewniające rozszerzenie dostępu do finansowania dla mikroprzedsiębiorstw w ramach *Systemu poręczeń dla MŚP*

8.1. Proponowane produkty, które mają być objęte *Systemem*

- Czy to nowy program/produkt? W jaki sposób różni się od programów mikrokredytów już oferowanych przez instytucję?

- Przewidywane wolumeny kredytów z *Gwarancją UE* przez okres 3 lat, podstawa szacunków

- Strategia wdrożenia: wewnętrzna (niezbędne procedury, systemy itp.) i zewnętrzna (współpraca z partnerami, marketing itp.), szacunkowy czas wdrożenia

8.2. Marketing i promocja wsparcia UE

- informacje o możliwościach informowania mikroprzedsiębiorstw o wsparciu UE zapewnianym dla produktu, który ma być objęty *Systemem*

9. System informatyczny

9.1. Zdolność do przestrzegania wymagań sprawozdawczych związanych z systemem UE



Program ramowy na rzecz konkurencyjności i innowacji 2007-2013 Instrumenty finansowe dla MŚP

Dziękuję za uwagę !



Program ramowy na rzecz konkurencyjności i innowacji 2007-2013 Instrumenty finansowe dla MŚP

Krajowy Punkt Kontaktowy
Programu ramowego na rzecz
konkurencyjności i innowacji 2007 – 2013
Komponent „Instrumenty finansowe dla MŚP”

Związek Banków Polskich
ul. Kruczkowskiego 8
00 – 380 Warszawa
tel/fax +48 22 696 64 95



Strona internetowa:
Infolinia mailowa:

www.cip.gov.pl/eip/kpkzbp
kpkcip@zbp.pl

Niniejsza prezentacja służy wyłącznie celom informacyjnym. KPK nie ponosi jakiegokolwiek odpowiedzialności za wykorzystywanie informacji zawartych w niniejszym dokumencie w celach prowadzonej działalności gospodarczej przez osoby trzecie. Ponadto, dokument ten nie może stanowić podstawy do zgłaszania roszczeń wobec KPK.